



ALTYOR



STRATOS GROUPE

— LA STRATÉGIE DE L'EFFICACITÉ —

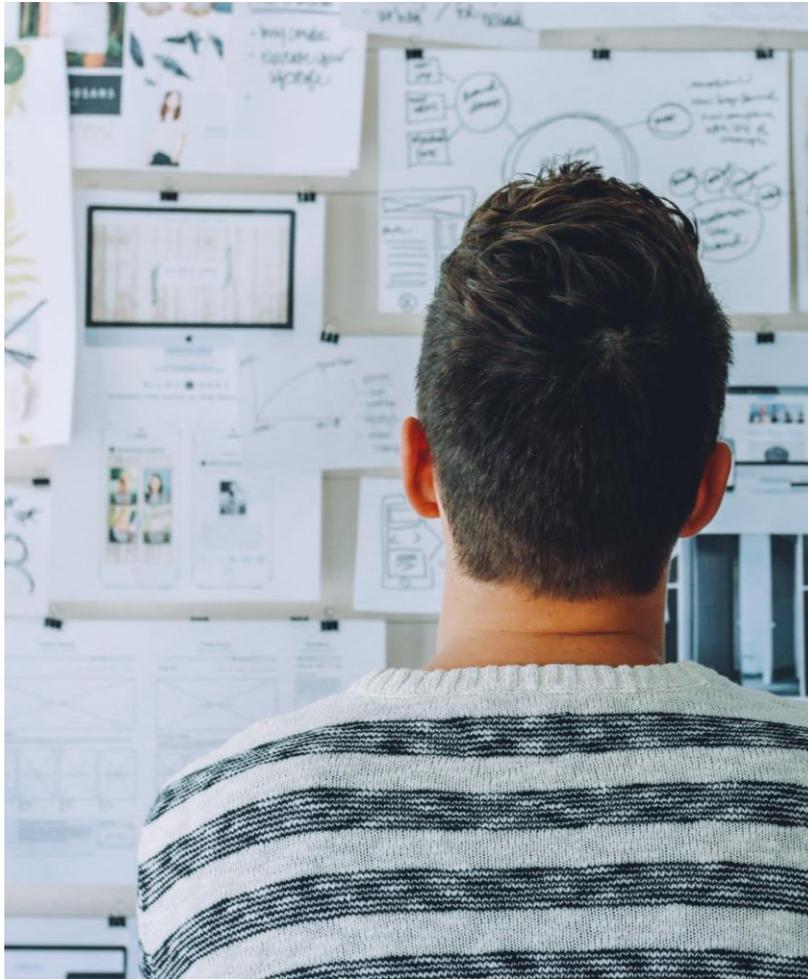
**make it!**

**ACADEMY**

for hardware  
startups

L'union de deux acteurs expérimentés pour vous  
accompagner dans votre levée de fonds

# LE CONSTAT



Pourquoi les start-ups hardware ont besoin d'accompagnement ?

- **Architecture produit inadaptée à une stratégie industrielle cohérente**
- **Time to market trop ambitieux**
- **Des investissements initiaux mal évalués**
- **Un dimensionnement de la levée de fonds d'amorçage trop juste ou mal cadencé**
- **Un manque de préparation à l'exercice du pitch**
- **Difficulté de rentrer en contact avec les bons investisseurs**

# DESCRIPTION DU PROGRAMME

**Altyor** dispose d'une expertise reconnue dans la conception et l'industrialisation de smart devices et souhaite accompagner des start-ups innovantes dans la concrétisation industrielle de leurs projets hardware.

**Groupe Stratos** souhaite mettre à profit son expérience et son réseau pour accompagner des start-ups à fort potentiel dans la réalisation de leur levée de fonds auprès de VC, CVC et Family Offices.

**Pour la start-up, ce programme d'accompagnement lui permet de :**

- ▶ **Bénéficier d'un accompagnement technique et financier de haut niveau**
- ▶ **Rencontrer des partenaires et des investisseurs avec les bons outils**

# LES PROMESSES DU PROGRAMME

## Les promesses d'Altyor



Le **gage Altyor**, expert industriel, rassurant pour le fonds



**Cahier des charges** finalisé avec une **architecture** produit défini



**Stratégie industrielle** (make or buy, possibilité de localisation en France)



**Chiffrage** réel de la partie étude, investissement, première approche du **prix produit**



**Timeline** d'industrialisation et démarrage de production



Accès à de **futurs clients** qui seront présents lors du **Démo Day**



Une expertise en **éco-conception** pour une réduction de l'empreinte carbone du produit

## Les promesses de Groupe Stratos



Préparation de la startup aux attentes **des investisseurs** et **sensibilisation sur les pièges à éviter**



**Construction d'un deck performant** pour se lancer dans une levée de fonds, à travers une méthode qui a fait ses preuves



**Accompagnement individuel et collectif** sur la construction d'un business plan séduisant et réaliste



**Rencontre avec des investisseurs** en collectif et en individuel à la fin du programme



Après le programme, possibilité de **poursuivre l'accompagnement individuel** dans le cadre de la réalisation d'une levée de fonds

# A QUI S'ADRESSE CE PROGRAMME ?

Ce programme s'adresse à

**des start-ups françaises  
de l'IoT et du hardware électronique, qui :**

- ont un projet à **caractère innovant**, ayant un **impact sociétal et/ou environnemental**, soit par son application, soit dans sa mise en œuvre
- développent ce projet depuis **plus de 2 ans** et qui ont déjà été **reconnues** par l'obtention d'aides financières et/ou la remise de récompenses
- ont réalisé une **POC fonctionnelle**
- ont réalisé une **étude de marché** qui a permis d'esquisser un premier modèle économique, d'estimer la taille du marché adressable, un prix de vente acceptable et d'identifier les offres concurrentes

# ORGANISATION DU PROGRAMME



**makeit!**  
ACADEMY for hardware startups

PHASE DE  
CANDIDATURE  
DES START-UPS

du 1er janvier au  
28 février 2023

SÉLECTION DES 5  
CANDIDATS DE LA  
PROMOTION

du 1er mars au  
15 mars 2023

KICK-OFF DE  
LA PROMOTION

12 et 13 avril  
2023

Programme d'accompagnement qui  
se termine par un DEMO DAY  
devant des investisseurs hardware

du 14 avril au 22 juin



16 mars 2023  
Annonce des candidats

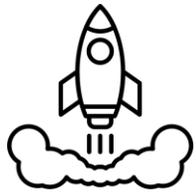
La promo sera composée de 5 start-ups et aura lieu majoritairement en présentiel chez Altyor, à Orléans, ponctuée de points en distanciel.

Le coût du programme par start-up sera de **10 000 € HT.**

**makeit!**  
ACADEMY for hardware startups

# CONTENU DU PROGRAMME

**make it!**  
**ACADEMY** for hardware startups



12 et 13 avril  
2023

## KICK-OFF DE LA PROMOTION

Rencontre entre membres de la promo et  
les équipes de Groupe Stratos et d'Altyor  
Premiers pitches  
Deux sessions individuelles par start-up

1

entre le 14 avril et le 23 mai 2023

### ATELIER INDIVIDUEL ALTYOR

Challenge des  
spécifications, revue  
de l'architecture,  
création de la BOM  
produit

### TRAINING INDIVIDUEL GROUPE STRATOS ONLINE

Revue du  
business plan et  
business model  
individuellement

2

24 et 25 mai 2023

### SÉMINAIRE DE TRAVAIL

Sessions en groupe et  
individuelles  
Restitution  
architecture produit,  
étude de cas  
pratiques ...

3

entre le 26 mai et le 20 juin 2023

### ATELIER INDIVIDUEL AVEC ALTYOR

Chiffrage produit,  
investissement en R&D,  
industrialisation,  
certification ...  
Time line projet.  
Tout pour finaliser le  
business plan.

### TRAINING INDIVIDUEL STRATOS ONLINE

Revue du  
business plan et  
business model  
individuellement

4

21 et 22 juin 2023

## DEMO DAY

Pitch devant des  
investisseurs et  
clients potentiels

21 juin : atelier de préparation  
individuel  
22 juin : DEMO DAY



**STRATOS** GROUPE

LA STRATÉGIE DE L'EFFICACITÉ

+50

INVESTISSEURS  
PARTENAIRES

+1 000

INVESTISSEURS  
REFERENCES  
DONT HARDWARE

3

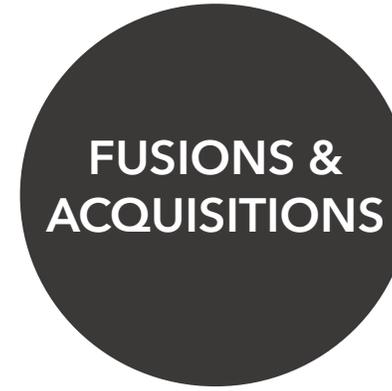
BANQUES  
PARTENAIRES

+100

STARTUPS  
ACCOMPAGNÉES



LEVÉES  
DE  
FONDS



FUSIONS &  
ACQUISITIONS



CODIR  
EXTERNALISÉS



PME / ETI /  
Grands groupes  
55%

Start-ups  
45%



ALTYOR

30

ANNÉES  
D'EXPÉRIENCE

140

PROJETS  
INDUSTRIALISÉS

160+

BRIQUES  
TECHNOLOGIQUES

ÉLECTRONIQUE  
CONNECTIVITÉ

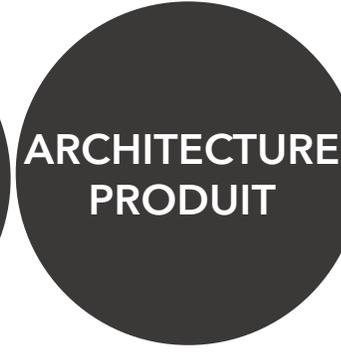
PLASTIQUE  
MÉTAL ...

60

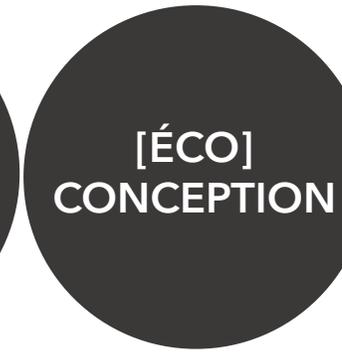
EXPERTS-  
INGÉNIEUR.E.S



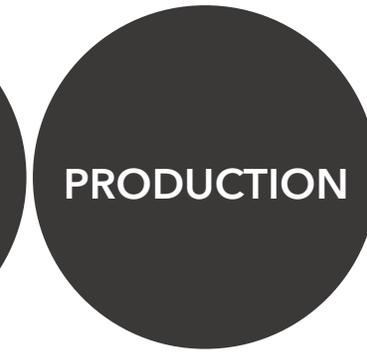
REFLEXION  
STRATEGIQUE



ARCHITECTURE  
PRODUIT



[ÉCO]  
CONCEPTION



PRODUCTION

*Quelques exemples de projets réalisés avec Altyor :*



Liseuse audio connectée



Tracker satellite



Box Internet



Télescope



Purificateur d'air

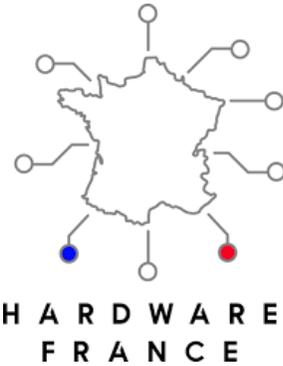


Cadenas sécurisé



Valideur de ticket

# LES PARTENAIRES



## VOS CONTACTS

Julien Cuvillers  
Fondateur & CEO

[jcuvillers@groupe-stratos.com](mailto:jcuvillers@groupe-stratos.com)

Paul Martin-Douyat  
Manager

[paul.m-d@groupe-stratos.com](mailto:paul.m-d@groupe-stratos.com)



Yanis Cottard  
Président d'Altyor  
[yc@altyor.com](mailto:yc@altyor.com)

James Newton  
Business development  
[jnewton@altyor.com](mailto:jnewton@altyor.com)



ALTYOR



STRATOS GROUPE

— LA STRATÉGIE DE L'EFFICACITÉ —

**make it!**

**ACADEMY**

for hardware  
startups